

3129969

您在行车过程中有哪些疑问,对汽车保养有哪些困惑,对汽车常识有哪些不解,都可以联系我们,我们将在每周《汽车专刊》中为您逐一解答。

热线电话:3129969
E-mail:ncwbzkb@126.com

汽车问吧



四招数 帮助车窗除雾

湿度大的天气,车内外温差大时,加大洗涤液配比即可。

便民问答

梁先生:车窗上有雾,影响开车视线,有什么好办法除雾?

除利用空调除霜挡外,后车窗玻璃除雾,可以开启后风挡电阻丝除雾。但有一点需要注意,当发现玻璃上已经结冰霜时切勿直接使用此功能,要先去除冰霜后使用。此外,汽车美容市场还有专用的防雾剂。使用时,先将风挡内侧清洗干净,然后喷上防雾剂,不要涂抹过多,待防雾剂凝固时,以清洁毛巾擦拭净即可。正常情况下,一次使用防雾剂可保持10天或更长时间不会再结雾。

在这里为大家介绍除雾小妙招,在小器皿中挤进少许洗涤液,按1:10比例兑入水,用软布蘸着涂抹于前后风挡玻璃内侧,包括后视镜处的车窗玻璃,晾干后用柔软的干布擦净。涂抹一次,可连续保持几天。如果赶上

温馨提醒:

“汽车问吧”栏目开办以来,得到很多读者的热情参与,我们也从参与读者中选取了部分问题刊登。为感谢读者对栏目的支持,《汽车专刊》特别准备了精美礼品,本期请读者梁先生到牛城晚报广告部领取。

维修保养

“钢蹦”:天气转冷水箱容易结冰胀裂,如何选择防冻液?

优质防冻液的基本指标是冰点与沸点。冬季保养中,应使用低冰点的防冻液,冰点越低,防冻液的抗冻性能越强。

由于生产防冻液的原料乙二醇的价格居高不下,所以防冻液价格不可能太低。市场上低价的防冻液,往往达不到技术指标的要求,很可能给冷却系统带来致命性损害。比如冰点不够高,高温运转时可能会沸腾开锅;缺少必需的氧化抑制剂,乙二醇会被氧化而生成极具腐蚀性的副产品,腐蚀冷却系统;有些劣质防冻液所使用的材料还有毒害作用。

(赵云 麻胜利)

使用无忧 新一代普力马动力总成质保5年10万公里

10月29日,国内A级家轿市场再添新丁,海马汽车“全能家轿”新一代普力马正式上市,售价8.68-10.88万元。同时,海马汽车郑重承诺,将为新一代普力马的动力总成提供“5年10万公里”的质保承诺,这也是目前国内车市动力总成最高规格的质保政策。

新一代普力马采用了双动力系统,提供HA-VVT-1.6L发动机+5速手动变速器和HA-VIS-1.8L II发动机+CVT无级变速器两种动力配置。其中,1.6L车型所匹配的海马

自主研发的HA-VVT-1.6L发动机,主打强劲动力和操控乐趣。海马方面表示,新一代普力马动力总成“5年10万公里”的保修政策,是海马对自主动力总成系统的机械性能和发动机、变速器匹配性的品质保证,更是海马对自身产品品质的信心体现。海马希望让更多的消费者放心地选购自主品牌车型,降低他们的使用成本,同时也是海马“蓝色扳手”服务品牌“捍卫汽车价值”理念的体现。

(本报综合)

品质力保“完美秋收”

长安铃木雨燕自今年8月以来始终保持着良好的增长态势,没做降价促销依然卖的火,有着可爱外观和精品实力的雨燕在今天的金九银十旺季里迎来了一场完美的“秋收”。

金九银十“燕”然来袭

“其实,雨燕的旺销早在八月就开始了。我们分析,很有可能是消费者担心金九银十现车不足,所以在八月就开始集中购买,引起雨燕销量提前爆发。销量数据显示,雨燕1.3L车型在八月销量大幅增长,远远超过同级别的其他车型。

据了解,自上市四年多以来,雨燕以其精品小车的品质、漂亮时尚的外观、较高的性价比,保证了销量的稳健增长。为了拓宽产品结构,为消费者提供更多的选择,长安铃木陆续推出了双色燕、粉燕等特色车型,打出了色彩营销等创新营销牌。而从今年6月开始,随着雨燕1.3L手动超值版的上市,其突出的性价比优势让更多的消费者向这款小车抛出橄榄

雨燕旺销不只金九银十

枝,在精品品质的护航下,雨燕全国销量一路飘红,成为八月同级车型销量的领头羊。

第一眼“偶像派”,第二眼“实力派”

“雨燕乖巧的外观是吸引我的第一因素,后来听朋友评价、网友推荐后来到这家店试驾,发现雨燕动力、安全性能都很符合我的要求。”一刚办完购车手续的女士告诉记者。事实上,除了外观这个“第一眼”因素,更多的是雨燕精品小车的品质,让消费者最终揽其入怀。

雨燕在赛车场上的优异成绩,的确是它精品品质的最好证明。更难得的是,雨燕赛车并非经过大幅改装,与民用领域的雨燕没有太大区别。以雨燕车顶上的独有的井字型横梁为例,此横梁设计抗翻滚能力强,即便是在10-20万车型中也不多见,它可在车辆发生翻滚时起着十分重要的保护作用,最大程度地保持车顶不变形,提高车辆的整体安全性。正是诸如此类的高品质保障,才让雨燕在赛车场这种极限驾驶环境中屡屡夺魁,同时也为雨燕车主们提供了更加精致的驾乘感受。

空调,就是格力!!

- 贺邢台地区第33家格力专卖盛大开业
- 贺新华南格力专卖周年店庆
- 贺泉南格力专卖体验区盛装开启

对许多忌惮节假日疯狂人流的消费者而言,在家门口买电器是一种不错的选择。对于家电厂家来说,我们越来越需要把店面开到消费者身边,为消费者提供最大便利的购物条件。专卖店的价格相对灵活,同型号产品比卖场的价格更要便宜一些,消费者在购买时有了更多的便利和选择空间。

目前,邢台地区专卖店已遍布邢台各主要片区及主要街道,以灵活经营、专业服务成为格力电器销售队伍中的一支重要力量。由于专卖店与消费者的距离较近,安装、售后比较快捷,所以专卖店能更好地承担对消费者的服务,更好地维护经销商及厂家的利益。

贺邢台格力第33家格力空调专卖11月7日隆重开业,开业期间进店有礼,礼上加礼,好礼连连敬请关注!

新华南格力专卖店位于本市主要街道新华南路上,是我市专卖店体系中的核心之一,

自开业以来迎得了广大消费者的认可,随着寒冬的临近,11.8日新华南格力专卖店也迎来了它的一周岁生日,值此之际为回报新老客户,格力空调悦宾盛宴正式启动,突破极限仅限2天,半价幸运空调大奖期待您的来拿。

泉南格力专卖中央空调体验区盛装开启,更有精美礼品相赠,多买多得;三店同庆,进店有礼,礼上加礼,豪礼连连,热诚期待您的参与!!!

格力空调专卖店,您身边的空调专家!!!
格力淡季免费保养火热进行中,在免费保养期间购买格力空调还有更多的实惠,购买任意机型都有精美礼品,赠品价值空前,格力小家电如电磁炉、电暖器等大礼让消费者惊喜不断,快快参与,共享格力的超值服务。
富强格力专卖店:2621509
新华南格力专卖店:3195866
泉南格力专卖店:3890688

汽车资讯

东南汽车再创新高 九月销量近万台

传统的“金九银十”消费旺季如期而至,值此建国60周年之际,各大厂家纷纷吹响2009年黄金车市的集结号。

在刚刚过去的9月份,东南汽车迎来了“金九银十”开门红,9月份单月销量逼近万台,在2009年下半年不下30款新车上市的氛围中,火爆势头一如既往。其中,自去年10月份上市以来,热销车型V3菱悦累计订单已突破6万台,伴随着V3菱悦风采版的升级上市,V3菱悦全系列车型月销量已突破7000台,迈上了一个新的台阶,相信在“金九银十”结束前带动东南汽车月销量破万的目标已近在咫尺;而三菱全球战略车型LANCER EX蓝瑟翼神也即将于10月中旬开始接受预定,该车型受到了媒体和消费者的极大关注,在LANCER EX蓝瑟翼神具有强劲竞争力的预接单价出台后,东南汽车单月销量将大幅度攀升,成为2009年中国车市最大“黑马”。

持续不断的热销局面促使企业加快步伐,应对市场变局。早在2009年一季度,东南汽车已着手生产队伍的扩张与生产线的升级改造,在全体员工的不懈努力下,产能顺利提升,大大缓解销量大幅扩张带来的产量紧张问题,展现东南汽车攻坚2009年的决心与信心。

二十五年大众路 五百万辆新里程

敬请品鉴大众汽车全球统一标准展厅

连续荣膺全国四星级优秀经销商

热烈祝贺上海大众汽车诞生25周年暨第500万辆汽车下线

25周年辉煌历程,全因有你一路相伴。上海大众感恩全国车主25年来的支持与厚爱,11月9日~11月30日特别推出“全力支持 全心关爱”冬季服务专场:您不仅可享受豪华冬季免费检测服务,更可享受保养工时费分级折扣回馈及10种33款原装附件五至九折优惠,Passat及Passat领驭车主更有惊喜。

上海大众汽车 25th 5,000,000

上海大众汽车邢台盛华4S店 上海大众汽车邢台盛华特约维修站

销售热线:3216666 13931939969 24h服务热线:3210222 贷款购车:13930906008

地址:邢台市郭守敬大道919号(北外环信息大厦东800米路北,斯柯达盛德4S店东邻)

上海大众汽车 SHANGHAI VOLKSWAGEN